1. TRN(E->K)

저희 남아프리카 수입업자는 최근에 비동맹 운송원으로부터 귀사와의 회의에서 나왔던 것보다 상당히 낮은 가격에 트렉터와 한국과 남아프리카에 필요한 예비 부품을 저장할 공간을 지속적으로 제공해줄 것을 제안 받았습니다. 수입업자는 저희에게 비동맹 선박운송을 지명할 수 있도록 현재 C&F에서 FOB로 변경할 것을 요청했습니다.

운임률 측면에서 볼 때 비동맹선사 이용은 많은 이점을 갖고 있는것처럼 보이지만, 동맹계약을 맺음으로서 저희는 비동맹선사 운송인과 계약을 맺고 싶지 않습니다. 그러므로 귀하의 회의에서 현재 트렉터와 예비부품에 대한 가격을 경쟁력 있게 낮춘다면, 저희 남아프리카 수입업자가 비동맹 선박을 이용하지 않도록 설득할 수 있을것입니다.

2.

 저희는 센프란시스코에 있는 Hills Production을 통해 귀사를 알게 되었습니다. 저희 회사는 한국에서 다양한 여행과 교육 비디오를 제작하고 유통합니다. 이 영상들은 제주도와 설악산에서 30분, 홍콩에서 50분짜리 비디오로 구성되어있습니다. 해외시장을 염두에 두고 상품포장과 영상 내레이션이 영어로 되어있습니다. 지금까지는 한국과 홍콩의 관광객들에게 판매가 매우 잘 되었습니다. 저희는 미국 현지에서 판매하고싶습니다. 저희는 여행사, 비디오가게, 학교와 도서관을 저희의 잠재적인 시장으로 보고있습니다. 귀사께서 미국에서 저희 제품을 유통해주시는데 관심이 있거나, 다른 미국의 회사를 소개해주신다면 감사하겠습니다.

TRN(K->E)

The following business proposal is a very comprehensive response to all requirements that ‘Co’ company has given to us, based on the discussion over the last few weeks. Before meeting you in person we would like to send you the following proposal briefly.

Client ‘Co’ Company’s sales team consists of 45 employees. We expected that they would work well since all of them are hired based on similar education, skills and career level. However, overall sales performance as team came to the huge gap between 139% of the best sales performance and 82% of the lowest sales performance. The considerable difference between the best performance and the lowest performance is a concern for the client ‘Co’ company.

As we discussed, Profile Co. will set up a customized online evaluation center, so that client ‘Co’ could assess sales team generally. XT profile’ program will help evaluating your entire department and adopting ‘Success pattern’ will enable to incorporate and confirm factors related to successful performance of employees.

We will also analyze the top performance of the team thoroughly and find out the factors that made the team performance better than the other teams (learning skills, behavioral characteristics, interests in work, motivation, etc.). There would be variety reports to manage every decision made by you and your executives through the system called ‘Profile On The Web(POTW)’ offered from us.

<Benefit of Proposal Solution>

1. Low cost to enter into the market

2. ‘Pay as you use’ Model

3. Rapid program execution – No special training and certification required

4. Supporting on a national scale.

All employees at Profile international will be committed to boost your sales performance so that you can increase hundreds percent of sales just in a few months.